

Firma **KUK automation GmbH** sucht ab sofort

Projektengineering
Schaltanlagenbau
Anlageninstallation
Softwareerstellung
Sondermaschinenbau

■ VERTRIEBSPARTNER – Deutschland und Europa

Wir haben uns auf die Kernbereiche aus dem Schaltanlagenbau, Anlageninstallation, elektrische und mechanische Konstruktion, Bau von Roboteranlagen und Sondermaschinen und Sondervorrichtungen spezialisiert. Seit mehr als 30 Jahren liefern wir weltweit komplette Anlagen für verschiedene Branchen wie Automobilindustrie, Medizintechnik, Kunststofftechnik, Landtechnik.

Unser bestehender Kundenstamm ist überzeugt von der erstklassigen Qualität der Anlagen und dem Service der KUK automation GmbH. Im letzten Jahr haben wir unsere Produktionsstätte am Standort Beckum erweitert und befinden uns im stetigen Wachstum.

KUK automation GmbH sucht ab sofort ein Vertriebsbüro für den Vertrieb der Anlagen aus dem Bereich Sondermaschinenbau für die Region:

■ Deutschland / Österreich / Tschechien / Slowakei / Slowenien / Polen

Ihre Aufgaben:

- Verkauf, Betreuung und Beratung der Kunden aus dem Bereich Sondermaschinenbau in Deutschland und Europa
- Akquise von Neukunden, Pflege der Stammkunden und Reaktivierung von Kunden
- Bearbeiten von Anfragen, Erstellen von Angeboten und Angebotsvorlagen für den internen Verkauf
- Management der Kundenbeziehungen und der Geschäftsprozesse
- Beratung von Kunden unter Einbindung der technischen Fachabteilungen
- Abwicklung von Kundenreklamationen
- Planung des Verkaufsbudgets und Überwachung und ggf. Anpassung in Abstimmung mit den Vorgesetzten
- Umsetzen der Verkaufsstrategien
- Verkaufsfördernde Maßnahmen gestalten und durchführen, Unterstützen von Marketingaktivitäten, Messebesuchen, Produktpräsentationen
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Projekten, intern und in Abstimmung mit unseren Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit Produktentwicklung, technischer Abteilung und dem Verkaufsteam

Anforderungen:

- kaufmännische oder technische Berufsausbildung mit kaufmännischen Basiswissen
- Berufserfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten
- Freude am Vertrieb mit technischer Affinität
- Proaktives Verhalten, Analytisches und strukturiertes Denken, systematische und selbständige Arbeitsweise
- Kommunikationsgeschick, Kontaktfreudigkeit, gutes Gespür für Kunden
- Sehr sicheres Auftreten und sehr gute Präsentationsfähigkeit
- Lösungsorientierung, Durchsetzungsstärke und Freude an Herausforderungen
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Flexibilität und Reisefreudigkeit

Wir bieten Ihnen:

- Sicherheit, Perspektive in einem zukunftsorientierten, internationalen Umfeld
- Eine spannende, abwechslungsreiche Tätigkeit mit der Möglichkeit eigene Ideen einzubringen
- Möglichkeit der Home-Office Tätigkeit deutschlandweit
- umsatzbezogene Provision

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen ausschließlich per Mail an:

bewerbung@kuk-automation.de.



KUK-automation GmbH
 André Röttger
 Gewerbepark Grüner Weg 38
 59269 Beckum

www.KUK-automation.de

